

新規事業の成功率を高めるための開発アプローチ

本セミナーは、新規事業について、どんな事業を、どのように企てて、どうすれば成功率の高い事業としてスタートできるのか、着眼法や思考法を含めた正しい事業開発のプロセスを紹介し、事例を交えて解説します。昨年も開催して大変好評をいただいております。今年はワークショップの時間を充実させることなどによって参加者の皆様のご理解がさらに深まるプログラムになっております。

1. 日 時 2018年5月29日(火)13:30~18:00

2. 場 所 経団連会館 5階 507号室(東京都千代田区大手町1-3-2)

3. 主な内容

- ①新規事業の目的・適社性・人材の適性：新規事業の目的、新規事業で陥る罠、事業開発プロセス、顧客開発モデル、リーンスタートアップ、ビジネスモデル・キャンバスの活用
- ②新規事業のための優れた着眼と切り口：ビジネスの着眼、課題解決や環境変化、将来を見通す力
- ③市場開発のアプローチ：顧客起点と顧客視点、バリュープロポジションキャンバス
- ④収益のためのビジネスモデル：需要の創造、利益が生じるメカニズム

4. 講 師 志村 勉 山形大学産学連携教授/㈱フロイデ パートナーコンサルタント
ビジネスコーチ(株)パートナー

[略歴] 大手企業で建築・橋梁の構造エンジニア/デザイナーとして活躍し、レインボーブリッジなど多数の作品を世に残す。大前研一のアタッカーズ・ビジネススクール講師や、中小企業基盤整備機構のインキュベーション施設のアドバイザーを歴任。事業開発、ビジネスモデル、事業戦略、イノベーションが専門。多くの企業で収益改善のための事業改革や新規事業企画、ならびに社員教育を手掛けている。

5. 対 象 経営企画・新規事業の実務担当者

6. 参 加 費 1名様 28,080円 (26,000円+消費税2,080円)

7. 申込要領 参加申込書に必要事項をご記入のうえ、5月22日(火)までにお申込みください。
定員(30名)になり次第、締切といたします。申込書受領後、参加証・請求書を
担当者様宛にご郵送いたします。

*経団連事業サービスでは5月1日から9月30日までの間、クールビズを実施しております。ご理解とご協力をお願い申し上げます。

<本件照会先> 経団連事業サービス 研修グループ 電話:03-6741-0042
email:innovation@keidanren-jigyoservice.or.jp

経団連事業サービス 研修グループ行 (FAX:03-6741-0052)



「新規事業の成功率を高めるための開発アプローチ」参加申込書

【社名・団体名】 _____

【所属・役職】 _____ 【参加者氏名】 _____

【所在地】 〒 _____

*ご請求書の送付先となります

【申込担当者】 _____ 【所属・役職】 _____

【TEL】 _____ 【email】 _____

*ご記入いただいたemailへ当法人よりセミナー等のご案内をさせていただきます。ご不要の方は□にレ印をお願いします □

*お預かりしました個人情報は、当法人の個人情報保護規程に基づき、安全かつ適正に管理いたします

グローバル&テクノロジートレンドを押さえた新規事業

～最新の経営環境を捉え、自社の戦略に落とし込む～

新興国の台頭や地政学リスクの変化、AIやIoTといったテクノロジーの目覚ましい進化の中で、企業が新規事業で勝ち残るためには、こうした変化やトレンドを押さえ、先取りし、自社の経営戦略に落とし込むことが必要です。本セミナーでは、グローバル市場やテクノロジートレンドの最新状況をお伝えし、想定される今後のさらなる変化を、どのように捉え、自社の経営戦略にどのように取り入れていけば良いのかについて考えを深めていただきます。

1. 日時 2018年7月4日(水)14:00～17:00
2. 場所 経団連会館 5階 505号室(東京都千代田区大手町1-3-2)
3. 主な内容 ①20世紀と21世紀の断絶を知り、「すでに起こった未来」を見て、自分たちがすべきことを考える。
②市場と社会の変化 ～ 21世紀の成長国
③テクノロジートレンド ～ 技術が変える競争環境
世界を変える「破壊的技術」、IoT:クラウド化する産業と社会、AI:職場の消滅?
破壊される小売業、激変するモノ作り、消滅する自動車産業、病気がなくなる未来
④21世紀の産業と企業 ～ 創造力が新たな価値を生む、21世紀に生き残る企業
⑤「断絶の時代」に生き残るためには ～ 自社戦略への落とし込み
4. 講師 河瀬 誠 エムケー・アンド・アソシエイツ代表/ビジネスコーチ(株) パートナー
[略歴] 東京大学工学部卒、ボストン大学大学院卒(理学修士・経営学修士)。王子製紙(株)、A.T.カーニー、ソフトバンク、ICMGを経て、現職。技術系大企業・金融機関・商社を主な顧客とし、グローバル戦略や新規事業開発、技術や経営の中長期戦略の策定・実行、また経営幹部および次世代リーダーの育成を担当している。
5. 対象 経営者、経営企画・新規事業・マーケティングの役員・部長・実務担当者
6. 参加費 1名様 28,080円 (26,000円+消費税 2,080円)
7. 申込要領 参加申込書に必要事項をご記入のうえ、6月27日(水)までにお申込みください。定員(30名)になり次第、締切といたします。申込書受領後、参加証・請求書を担当者様宛にご郵送いたします。

*経団連事業サービスでは5月1日から9月30日までの間、クールビズを実施しております。ご理解とご協力をお願い申し上げます。

<本件照会先> 経団連事業サービス 研修グループ 電話:03-6741-0042

email:innovation@keidanren-jigyoservice.or.jp

経団連事業サービス 研修グループ行 (FAX:03-6741-0052)



「グローバル&テクノロジートレンドを押さえた新規事業」参加申込書

【社名・団体名】 _____

【所属・役職】 _____ 【参加者氏名】 _____

【所在地】 〒 _____

*ご請求書の送付先となります

【申込担当者】 _____ 【所属・役職】 _____

【TEL】 _____ 【email】 _____

*ご記入いただいたemailへ当法人よりセミナー等のご案内をさせていただきます。ご不要の方は□にレ印をお願いします □

*お預かりしました個人情報は、当法人の個人情報保護規程に基づき、安全かつ適正に管理いたします。